



Stellenangebot – Hallbergmoos

Wir wachsen weiter und suchen für unseren Standort in Hallbergmoos einen Vertriebsreferent in Vollzeit (m/w/d)

Du bist ein Organisationstalent und verfügst über Berufserfahrung im Vertrieb? Du verfügst über das notwendige Fingerspitzengefühl? Du arbeitest gerne im Team und trotzdem eigenverantwortlich? Du hast Interesse an Themen der dezentralen Energiewende, Photovoltaik, Mini-Balkonkraftwerken und Du möchtest dein Wissen und dein Engagement in einer tollen Branche und einem Unternehmen mit viel Gestaltungsfreiraum einbringen?

Was wir suchen:

Du unterstützt die Vertriebsleitung im Tagesgeschäft, behältst den Überblick und lässt Dich nicht aus der Ruhe bringen. Als Vertrauensperson erledigst du die vielfältig anfallenden Aufgaben souverän und zuverlässig. Du bist gut organisiert, hast einen Blick für das Wesentliche und kannst Prioritäten setzen! Du bildest die Schnittstelle zwischen der Vertriebsleitung, den Mitarbeitern / Fachbereichen und stellst eine reibungslose Kommunikation sicher. Du stehst gerne in Kontakt mit Kollegen, Geschäftspartnern und Kunden. Wenn du dich hier wiederfindest und dich angesprochen fühlst, freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen! Wir bieten dir eine sehr abwechslungsreiche Stelle in einem kleinen, dynamischen Team!

Dein Aufgabengebiet umfasst:

- Unterstützung der Vertriebsleitung im Tagesgeschäft
- Terminkoordination und -verwaltung
- Planung und Umsetzung von Marketingaktivitäten (Flyer, Messevor- und Nachbereitung, Presseartikel, Newsletter)
- Übernahme allgemeiner Assistenzaufgaben
- Pflege von Listen und Erstellung von Auswertungen
- Vorbereitung von Entscheidungsvorlagen
- Erstellung von PowerPoint-Präsentationen

Das können wir bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsplatz mit besten Zukunftsaussichten
- Ein interessantes, abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Tätigkeitsfeld
- Ein faires Gehalt und einen möglichen Erfolgsbonus
- Ein gutes Arbeitsklima mit engagierten und hilfsbereiten Kolleginnen und Kollegen, die Spaß daran haben, gemeinsam Ziele zu erreichen
- Eine aktive Möglichkeit etwas für die Energiewende und für den Klimaschutz zu tun
- Raum für eigene Ideen
- Flache Hierarchien

Das solltest Du mitbringen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Bereits Berufserfahrung in ähnlicher Position
- Erfahrung im Vertrieb wünschenswert
- Erfahrung im Marketing und Onlinehandel von Vorteil
- Fließend Deutsch und verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Selbständiges Denken und Handeln
- Routiniert im Umgang mit den gängigen Microsoft Office Anwendungen
- Ausgeprägte Dienstleistungs- und Serviceorientierung

Uns ist wichtig, dass du Ideen einbringst, „über den Tellerrand hinausschaust“, zuverlässig und gewissenhaft bist. Wir bieten dir eine Stelle in einem kleinen, dynamischen Team!

Falls wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Wir erwarten deine Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) ausschließlich digital an: bewerbung@alpha-solar.info

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Team Alpha Solar

Ansprechpartnerin für Rückfragen: Frau Schwaiger – Leitung Verwaltung – Tel: +49 (0) 811 299907-92

Alpha Solar & Heizungstechnik GmbH – Messerschmittstr. 5 - 85399 Hallbergmoos - Tel: +49 (0) 811 299907-0 - www.alpha-solar.info